



MARKETING **PLAN**





NETWORK FÜR ALLE

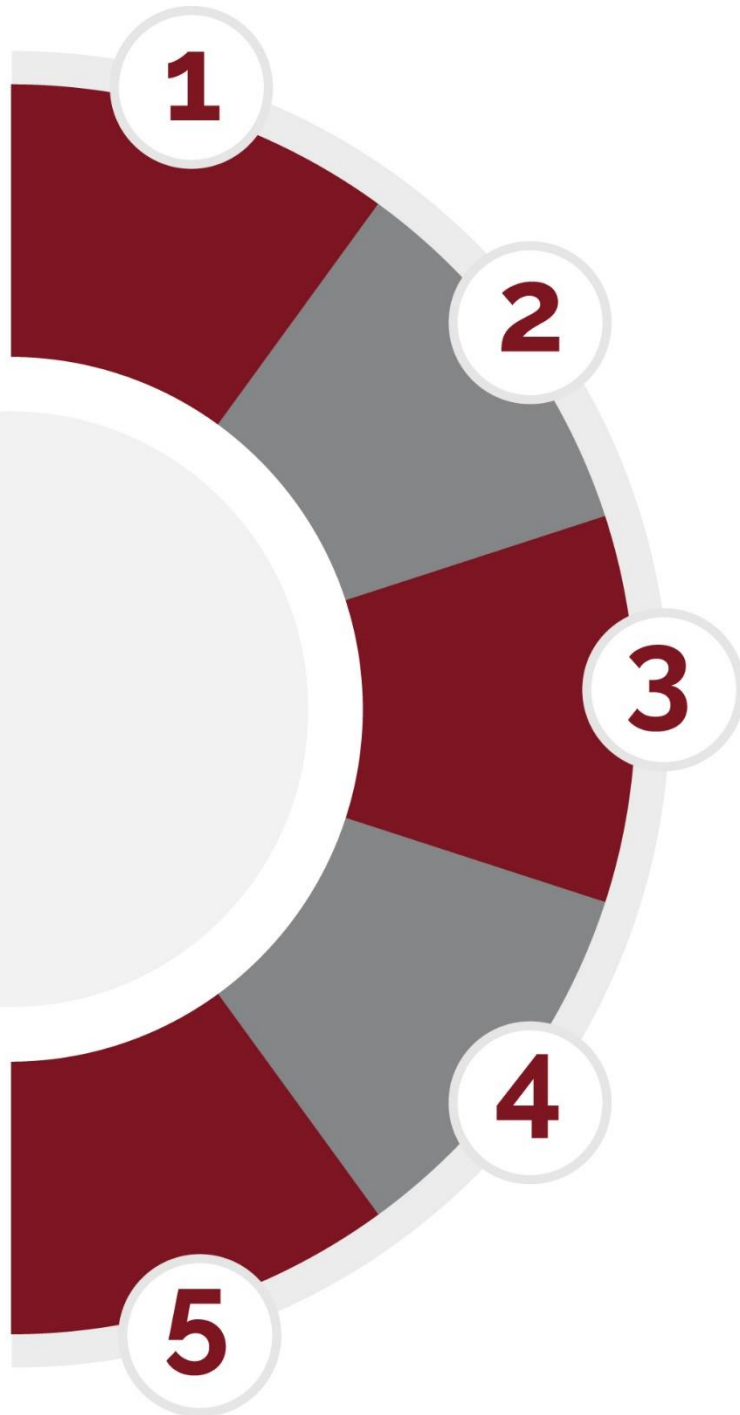
DIE GRÜNDER

ÜBER VISION

ETHIK & WERTE

Wir sind ENETE - Networker mit Herzblut und aus Leidenschaft. Als Spezialist für Network-Marketing haben wir uns im Vertrieb von Produkten für Energie und Telekommunikation positioniert. Unsere Mission ist es jedem Menschen, egal ob jung oder alt, klein oder groß, die Chance und Möglichkeit zu geben, erfolgreich zu werden. Der Erfolg kommt, wenn das Unternehmen, die Produkte und der Marketingplan überzeugen. Deshalb leben wir als Unternehmen und im Team Werte wie Sicherheit, Vertrauen, Transparenz und Respekt.

Der Respekt vor unseren Kunden prägt unser Denken und Handeln im tagtäglichen Geschäft. Das entgegengebrachte Vertrauen hat für uns einen hohen Stellenwert. Ein zertifiziertes Team an Datenschutzexperten sorgt für die nötige Sicherheit beim Thema Datenschutz und Verarbeitung der Daten. Transparenz und respektvoller Umgang miteinander ist der Schlüssel zu nachhaltigem Vertrauen und der Grundstein für unseren Erfolg.



KOMBINIEREN = MAXIMIEREN

5 Provisionsarten für eine
leistungsgerechte Entlohnung

1. Abschlussprovision
2. Aktivierungsprovision
3. Leader Bonus
4. Overhead Bonus
5. Umsatzbeteiligung

ABSCHLUSS- PROVISION

Jeder Vertriebspartner kann nach dem Punkteverfahren seine Verträge in Geld umwandeln. 1 Punkt bedeutet 1 €. Nach diesem Punktesystem wird auch der Aufstieg in der Karriereleiter berechnet. Je nach Marktlage werden die Abschlussprovisionen angepasst und bewegen sich in der Regel zwischen 20 € und 250 € pro Vertrag oder Tarif. Höhere Provisionen für Sonderverträge sind selbstverständlich auch möglich. Die Abschlussprovision ist in jeder Karrierestufe gleich hoch.



AKTIVIERUNGSPROVISION

Haben Sie einen Partner für Ihr Team gewonnen, erhalten Sie eine Aktivierungsprovision in Höhe von 30 € und zwar für jeden neuen, aktiven **Direktpartner**. Die Aktivierung erfolgt, sobald min. 150 Punkte durch den Direktpartner eingereicht wurden und der Halbjahresbeitrag in Höhe von 50 € mit der ersten Auszahlung verrechnet wurde. Sie erhalten auch zukünftig jährlich eine Aktivierungsprovision in Höhe von 20 € pro aktiven Direktpartner, sobald der Halbjahresbeitrag vollständig verrechnet wurde. Sie profitieren als Sponsor von dieser Provisionsart ab Karrierestart bis zur höchsten Stufe!





LEADER BONUS

Leader Bonus erhalten qualifizierte Vertriebspartner ab der Position 2 (Verkaufsleiter). Der Leader Bonus ist eine differenzierte Provisionsart. Das heißt: Die Provisionshöhe richtet sich nach der Karrierestufe und beträgt auf höchster Stufe bis zu 100% der Abschlussprovision pro Vertrag für Sie als Leader. Es zählt jeder aktivierte Vertrag aus dem gesamten Team. Auch die eigenen Verträge zählen zum Team und werden in Form von Leader Bonus ausgeschüttet.

Qualifikation:

Maßgeblich für eine erfolgreiche Qualifikation ab OL ist die Teilnahme am Jahreskongress (min. 1x jährlich) und der Besuch von Schulungen im Vision-Club (min. 1x jährlich).

Sonderstatus:

Eigene Verträge genießen einen Sonderstatus und sind von der Qualifikationsvereinbarung nicht betroffen. Sie erhalten den vollen Leader Bonus für jeden eigenen Vertrag ohne Wenn und Aber.

Leader Bonus (LB) nach Karrierestufe pro eingereichten Vertrag aus dem gesamten Team

Beispiel 1 33 € = durchschnittliche Abschlussprovision

Position	VL	TL	OL	OL*	OL**	TM	TM*	TM**	OM	OM*	NM
Abschlussprovision	33 €	33 €	33 €	33 €	33 €	33 €	33 €	33 €	33 €	33 €	33 €
LB	1 €	2 €	6 €	9 €	12 €	16 €	19 €	22 €	26 €	29 €	33 €

Beispiel 2 proportionale Anpassung bei kleinerer oder größerer Abschlussprovision

Position	VL	TL	OL	OL*	OL**	TM	TM*	TM**	OM	OM*	NM
Abschlussprovision	50 €	50 €	50 €	50 €	50 €	50 €	50 €	50 €	50 €	50 €	50 €
LB	1,52 €	3,03 €	9,09 €	13,64 €	18,18 €	24,24 €	28,79 €	33,33 €	39,39 €	43,94 €	50 €

Differenz:

Tritt dann ein, wenn der provisionierte VP die Provision aus einer Teamlinie (Down Line) erhält, in der sich bereits Team-Leader befinden. Für dieses Team wird eine Differenzprovision ausbezahlt, falls eine aussteht.

Begrenzung:

Tritt dann ein, wenn der provisionierte VP von einem seiner Team-VP positionell eingeholt bzw. überholt wurde. Für dieses Team entfällt der Anspruch auf den Leader Bonus. Bei geeigneter Qualifikation greift hier stattdessen der Overhead Bonus.

TM LB 16 €
2.780 €

10 eigene VT x 16 €
= **160 €**

+ 10 x 33 € AP
= **330 €**



- Meine AP = 330 €
- Mein LB = 160 €
- LB aus T1 = 1.000 €
- LB aus T2 = 560 €
- LB aus T3 = 420 €
- LB aus T4 = 150 €
- LB aus T5 = 160 €
- ↳ **Summe: = 2.780 €**

1.000 €

LB/Differenz für TM

16 € - 6 € = 10 €
10 € x 100 VT = 1.000 €

560 €

LB/Differenz für TM

16 € - 2 € = 14 €
14 € x 40 VT = 560 €

420 €

LB/Differenz für TM

16 € - 2 € = 14 €
14 € x 30 VT = 420 €

150 €

LB/Differenz für TM

16 € - 1 € = 15 €
15 € x 10 VT = 150 €

160 €

LB/Differenz für TM

16 € - 0 € = 16 €
16 € x 10 VT = 160 €

OL LB 6 €
100 VT / Monat


T1

TL LB 2 €
40 VT / Monat


T2

TL LB 2 €
30 VT / Monat


T3

VL LB 1 €
10 VT / Monat


T4

3 KB LB 0 €
10 VT / Monat


T5

OVERHEAD BONUS

Ab Position OL (Orgaleiter) erhalten Sie als aktiver enete Vertriebspartner den Overhead Bonus. Der Overhead Bonus ist Ihr Garantieschein bei der Begrenzung Ihres Leader Bonus und tritt dann in Kraft, wenn Sie von einem Team-VP positionell eingeholt oder überholt wurden. In diesem Fall erhalten Sie entsprechend Ihrer Karrierestufe einen Overhead Bonus pro Vertrag aus diesem Team.

Qualifikation:

Maßgeblich für eine erfolgreiche Qualifikation ist die Teilnahme am Jahreskongress (min. 1x jährlich), die Mitgliedschaft und die Teilnahme an Schulungen im Vision-Club (min. 3x jährlich).

OL	OL*	OL**	TM	TM*	TM**	OM	OM*	NM
Bonus pro Vertrag								
1 €	1 €	2 €	2 €	2 €	2 €	3 €	3 €	3 €



Umsatzbeteiligung

Ab OL (Ogaleiter) ist der Vertriebspartner an einem Umsatz des Unternehmens beteiligt. Die enete GmbH zahlt für **100 aktive Punkte 10 €** in den Umsatzbeteiligungsfond ein. Die Erträge werden **jährlich** an die Vertriebspartner ausgeschüttet und wie auf der Folgeseite anteilig verteilt:

Auszahlung:

Im letzten Abrechnungsmonat werden alle Punkte (außer storniert/abgelehnt) gezählt und in den Umsatzbeteiligungsfond eingebucht. Die Umsatzbeteiligung wird jährlich abzüglich 10% Stornoreserve ausgezahlt. Das Guthaben aus der Stornoreserve wird jährlich überprüft und bei Bedarf nachbezahlt. Die jährliche Stornoquote darf 20% nicht übersteigen.

Begrenzung:

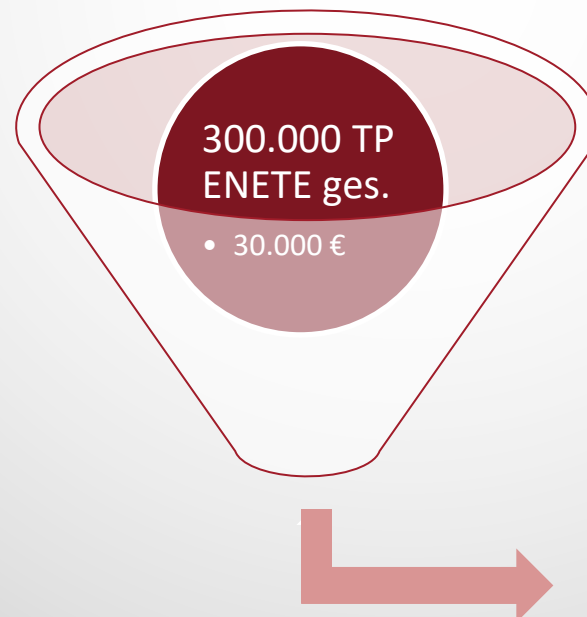
Sind mehrere Vertriebspartner in einer Karrieregruppe (siehe Folgeseite) zur Umsatzbeteiligung berechtigt, so wird der Teilbetrag für diese Karrieregruppe proportional nach Punkten bzw. Umsatz der Vertriebspartner verteilt.

Umsatzbeteiligung nach Karrieregruppe

OL	OL*	OL**	TM	TM*	TM**	OM	OM*	NM
Prozentsatz								
10 %			20 %			30 %		40 %

Qualifikation:

Maßgeblich für eine erfolgreiche Qualifikation ab OL ist die Teilnahme am Jahreskongress (min. 1x jährlich) und der Besuch von Schulungen im Vision-Club (min. 1x jährlich).



Umsatzbeteiligung

30.000 €

NM
12.000 €

OM
9.000 €

TM
6.000 €

OL
3.000 €

IHR AUFSTIEG

KARRIERESTUFE	EIGENE LEISTUNG	TEAM LEISTUNG
KUNDENBERATER	150 P.	
VERKAUFSLEITER	500 P.	1.000 P.
TEAMLEITER	1.500 P.	3.000 P.
ORGANISATIONSLEITER	5.000 P.	10.000 P.
ORGANISATIONSLEITER *	10.000 P.	20.000 P.
ORGANISATIONSLEITER **	20.000 P.	40.000 P.
TEAMMANAGER	30.000 P.	60.000 P.
TEAMMANAGER *	40.000 P.	100.000 P.
TEAMMANAGER **	60.000 P..	180.000 P.
ORGANISATIONSMANAGER	100.000 P..	300.000 P.
ORGANISATIONSMANAGER *	140.000 P.	600.000 P.
NATIONALMANAGER	200.000 P.	1.000.000 P.

IHRE VORTEILE

1. Aufstieg auf höhere Positionen zeitlich unbegrenzt.
2. Die erreichte Karrierestufe gilt solange, wie das Vertriebspartnerverhältnis besteht.
3. Alle Punkte werden aufaddiert (Kumulierte Punkte).
4. Jede Karrierestufe kann mit Eigen- oder Teamleistung erreicht werden.
Bei Teamleistung zählt Eigenumsatz dazu.



INCENTIVES

Überraschen, berühren und begeistern. Wir bieten jedes Jahr unvergessliche und außergewöhnliche Incentive Reisen. Entdecken Sie mit ENETE und Ihren Team-Partnern die Welt. Unsere einzigartigen Incentive-Reisen sind ein unverwechselbares Dankeschön an die Vertriebspartner. Ob Bargeld, Gutschein oder Sachprämie – mit ENETE ist alles möglich!



GEWINNBETEILIGUNG

Partizipieren Sie als ENETE Vertriebspartner von zukunftsstarken Firmeninvestments. Außergewöhnliche Leistungen belohnt ENETE mit lukrativen Beteiligungen. **Wir investieren, Sie profitieren – so einfach ist das!**



AUS- & WEITERBILDUNG

Viele erfolgreiche Networker haben mal nebenberuflich gestartet. Umso wichtiger ist eine fundierte Aus- und Weiterbildung. Mit ENETE nutzen Sie ein bewährtes System an Ausbildungsinhalten für Ihren persönlichen Erfolg. Ein Auszug aus unserer Themenübersicht

1. Unterbewusstsein
2. Glaubenssätze
3. Werte & Vision
4. Zeitmanagement
5. Gesundheit & Geld
6. Rhetorik
7. NLP

Wir netzwerken auf regionalen und deutschlandweiten Academics. Im Rahmen von mehrtägigen Seminaren erhalten Sie auf Wunsch eine Premiumausbildung in unserem Vision Club.





Impressum

Herausgeber

Enete GmbH
Cloppenburg Str. 10A
49696 Molbergen

Stand

Juli 2019

Bildnachweis

Bilder in unserer Broschüre werden mit freundlicher Genehmigung von Fotolia verwendet. Die Vervielfältigung und das Kopieren der Bilder ohne Lizenzgenehmigung sind strikt untersagt.

© goodluz
© schulzfoto
© luckybusiness
© Minerva Studio
© Sergey Nivens
© ZoomTeam
© ASDF

THANK YOU



Cloppenburger Straße 10A
49696 Molbergen



+49 (0) 4475 - 941 920
+49 (0) 4475 - 941 92 15



info@enete.de



ENET3
NETWORK FÜR ALLE